

神奈川県逗子市 ビジネス・ティーム

—自立的なコミュニケーションの創生—



発コミュニティ・ジャーナリズムの一例「トヨタコミュニティモード」の店内

神奈川県逗子市の

三浦半島の頸部に位置する逗子市（人口15万8,025人：平成17年国勢調査速報値）は、三方を緑の丘陵に囲まれ、南西部は相模湾に面し海を身近に感じることが出来る自然豊かな地域である。首都圏に近く、住宅都市の性格を持つ。

逗子市では、地域住民が主体となって地域の課題を解決するため、地域に眠る人、資源を活用し、地域の活性化を図るために、コミュニティ・ビジネスを支援している。これまで、企業講座や逗子市コミュニティ・ビジネスビジネスプラン発表会を開催するなどもに、市民や金融機関などを支援体制を構築している。

地域間競争の時代を迎えて

わが国は、いまままで公共的なサービスのほとんどを国や自治体が行つてきただ。しかし、行政(国や自治体)は大幅な財政赤字を抱えているので、今後スリム化を避けて通ることができない。そこで、いまままで地域に対する関心が薄かつた住民が、一緒にになって開拓開拓わり合う必要ができた。行政は、住民と一緒にところを補完しないながら、住民が起すコミュニティ・ビジネスと連携し、一緒に地域の問題を解決する時代に入ってきた。行政は、政策的に資金の一部補助や業務をアワトソーシングするなど、コミュニティ・ビジネスの継続性を保証していくことが必要である。

コミュニティ・ビジネスは、スタートアップにある程度のサポートがないとうまく離陸できない。いろいろパートナーシップをどうつくっていくかが今後の問題だ。地域間競争が激しくなり、住民だけが頑張つてもうまくいかないし、行政だけ頑張つてもうまくいかない。地域では、行政、コミュニティ・ビジネス、住民等の力を結集した総力戦の時代を迎えている。

す草の根の事業として、新しい地域経済の担い手になる可能性がある。地域の人的資源の有効活用ということで、団塊の世代または社会的弱者の新しい動き場になる。コミュニケーション・ビジネスを通じて、新しい人間関係が形成され、共同や共創を行うことで、コミュニティの再生にもつながる。このように、コミュニティ・ビジネスは、一人の人間が起こす自分おこし、仕事おこしから、健全な地域社会づくりをめざす経営基盤のしっかりした社会的企业としての側面を持つている。

コミニティビジネス総合研究所  
代表取締役所長  
**細内 信孝氏**

コミニティ・ビジネスの提唱者。94年より  
コミニティ・ビジネスによる「地域の元気  
づくり」を提唱。NPOのコミュニケーション  
ネットワークで豊田地区で設立し、以来ミニ  
ネット・ワーキングの拡充・普及活動に取り組み  
全国各地を飛び回り、講演・ワークショップ  
700回を超える。内閣府女性起業アドバイ  
サーなどコミニティの持つ多様な視点が  
多くの言語を見る。著書に「コミニティ・  
ビジネス」(中央大学出版部)、「みんなが  
役のコミニティ・ビジネス」(編著ぎょうさせ  
など多数。ホームページ <http://www.hosouchi.co.jp>

草の根の事業として、新しい地域経済の芽生えになる可能性がある。地域の人的資源の有効活用ということで、団塊の世代といった社会的弱者の新しい働き場になる。人間関係が形成され、共同や共創を行うことによって、コミュニケーションの再生にもつながる。このように、コミュニケーションビジネスは、一人の間が起こす自分おこし、仕事おこしから、健全な地域社会づくりをめざす経営基盤をつかむにかけた社会的企業としての側面をもつている。

A photograph showing a group of people, likely children and adults, gathered around a table in a workshop or classroom environment. They are focused on a craft or assembly project, possibly related to recycling or building, as evidenced by the cardboard boxes and various materials on the table. The setting appears to be a community center or educational facility.

同時に、ホンモノや昌利を第一とするこれまでの経済活動とも異なる新しい仕事のスタイルです」

逗子市は平成14年度から平成17年度までの4年間にわたり、コミュニケーション・ビジネス講座を開催し、参加者に「コミュニケーション・ビジネスとは何か」を掴んでもらった。参加者はコミュニケーション・ビジネスの事業企画書を作成し、それをもとに「この指とまれ」方式で仲間を集めめる。市役所は、そのためのお手伝い(マッチング機能)をするとともに、コミュニケーション・ビジネス発表会を開催し、人が集まるきっかけを提供した(プロデュース機能)。

そして日常的な活動の場所などを用意(口回り)することを提案したい。ベンチャービジネスは一人で起業することが可能だが、社会的企业としてのコミュニケーション・ビジネスは、アモルトーワ、小川の庄、黒壁など、いずれも地域の共同体で起業している。地域の共同体がコミュニケーション・ビジネスを起こすと、各人が知恵を出し合うのでリスク分散が可能になり、成功への近道にもなる。もちろん一人でも起業は可能である。また、コミュニティ・ビジネス(社会的企業)の中で事業の柱を何本かつくり、全体で収支のバランスを図るようにするといい。英国のコミュニティ・ビ

企業業務委託やアウトソーシングをすることが必要不可欠になってくる。しかも3年ぐらいで継続して委託することが肝要である。それ同時に地元にある企業も業務委託をすることが大切である。アモールトーフに清掃業を委託している大手スーパーの例にもるように、これからは、行政、地元企業、コミュニティ・ビジネス、住民等が地域で一体となって“共存共栄のコミュニティ”をつくらなければ、地域を愛する志を同じくするものがジーン・ベンチャーをつくって、共同で地域の合意力を上げていくことが戦略的に必要になってくる。その際、地域コミュニティの仕組みの中で雇用を創出しようとすることが重要であり、コミュニケーション・ビジネスをベースにした自立的なコミュニティの創生が、地域間競争の激化するわが国の地域社会（自治体）において必要なものとなつてくであろう。

# 再生 地域 実験 塾